

Nya ägare satsar för framtiden

Strax före årsskiftet blev det klart att nya ägare kommer leda Mekanotjänst in i framtiden. Under 2022 väntar investeringar och rekrytering av fler medarbetare.

– *Vi ser en fortsatt stark tillväxt inom samtliga segment, säger Mekanotjänsts vd Jens Christensen.*

Mekanotjänsts nya ägare Jens Christensen, vd, Emil Svedman, marknadschef, Roine Eriksson, teknikchef, Fredrik Hedman, produktionschef och Per Perjans, ekonomichef, ser ett positivt 2022 framför sig.

– *Vi kommer att fortsätta investera i verksamheten för att ligga i framkant inom den svenska industrin och vi ser en ökad efterfrågan av våra tjänster, säger Jens Christensen.*



Trots oroligheterna i vår omvärld är konjunkturen och efterfrågan på mekanisk tillverkning stark vilket återspeglas i företagets ordergång som har ökat väsentligt jämfört med samma period föregående år.

– *Vi har precis genomfört en förstudie av automation inom skärbearbetning och svetsning, vilken öppnar upp för strategiska investeringar för oss under 2022, säger Jens Christensen.*



Den första investeringen för året är en ny svarv som nyligen levererats och som kommer driftstartas redan i början av april. Utöver högre effektivitet och driftsäkerhet ger maskinen möjligheter till bättre flexibilitet och optimerad tillverkning inom svarvning. Förutom att förstärka kapaciteten i företagets maskinpark ser Jens ett behov av att förstärka **med fler medarbetare under 2022.**

– *En av våra utmaningar framåt är att rekrytera kompetent personal och anpassa bemanningen när behoven och efterfrågan ökar, säger Jens Christensen.*

Mekanotjänst står liksom flera andra företag inför utmaningar med materialförsörjningen med både kraftiga prishöjningar och långa leveranstider som en konsekvens av pandemin de två senaste åren. Nedstängningar, överbelastade stålverk, höjda energipriser och internationella missbedömningar av marknadsutvecklingen är några av orsakerna. Därutöver har svårigheter inom transportsektorn med bland annat containerbrister, stängda hamnar och avsaknad av lastbilschaufförer medfört problem med leveranser.

För Mekanotjänst har dessa störningar medfört utmaningar i att bibehålla en opåverkad produktionstakt och kapacitet i linje med kundernas behov. Därför har företaget vidtagit åtgärder i form av större inköpsvolymmer och längre produktionsprognoser för att minimera konsekvenserna och säkra tillverkningen under 2022 och framåt.

Trots dessa utmaningar tror företagets nya ägare på ett bra 2022.

– Vi har en stabilitet och trygghet i företaget som vi är stolta över, och vi ser med ödmjukhet och tillförsikt fram emot att fortsätta utvecklas tillsammans med våra kunder och medarbetare, säger Jens Christensen.

De senaste åren har varit framgångsrika för Mekanotjänst med ökad omsättning och god resultatutveckling. Mekanotjänst omsatte 175 miljoner kronor förra året och för 2022 budgeterar företaget för en ökning med 14 procent.

För ytterligare information kontakta

Jens Christensen

VD

+46 706 70 76 29

jens.christensen@mekanotjanst.se

Bildtext bild 1

Från väster: Roine Eriksson, Fredrik Hedman, Per Perjans, Jens Christensen, Emil Svedman

Bildtext bild 2

Leverans av ny svarv till Mekanotjänst i Järvsö

Mekanotjänst är den naturliga samarbetspartnern till framgångsrika industriföretag. Med modernt utrustade produktionsanläggningar erbjuder kompetens, kapacitet och erfarenhet inom mekaniktillverkning innefattande laserskärning, skärande bearbetning, rörbearbetning och montering av avancerade produktsystem. Mekanotjänst styrka är att tillsammans med kunden utveckla kostnadseffektiva och långsiktiga produktionslösningar allt ifrån tillverkning av enkla produkter till komplexa systemleveranser. Merparten av Mekanotjänsts samarbetspartners är världsledande inom ett flertal branscher såsom maskintillverkning, elektronik, medicinteknik och verkstadsindustri.

Samtliga kunder och branscher har högt ställda krav på kvalitet, leveranssäkerhet och kostnadseffektivitet vilket driver Mekanotjänsts kunskap och utveckling inom mekaniktillverkning framåt.